3S Swiss Solar Solutions AG baut die energieproduzierende Gebäudehülle von Morgen. Unsere innovativen Photovoltaik-Systeme werden in der Schweiz entwickelt und produziert. Unsere Kunden tragen mit unseren ästhetischen Produkten aktiv zum Klimaschutz bei.

Wir haben bereits viele begeisterte und zufriedene Kunden in Deutschland und die Nachfrage nach unseren ästhetischen Indachlösungen ist gross. Deshalb suchen wir Sie, als

Regionalverkaufsleiter/in B2B im süddeutschen Raum (m/w/d)

Nutzen Sie Ihre Chance und betreuen Sie mit Ihrer hervorragenden Verkaufskompetenz unsere Kunden in Ihrer Region und erweitern Sie unser Kundennetz!

Ihr Job:

- Akquise von Neukunden und Aufbau eines Fachpartnernetzes und Erschliessung neuer Marktgebiete
- Betreuung bestehender Kunden und Fachpartnern
- Aktives Einbringen von Ideen zur Verkaufsförderung
- Mitwirkung bei einer nachhaltigen Planung der Kundenentwicklung und Verkaufsaktivitäten
- Teilnahme an Fachmessen und Produktpräsentationen an ausgewähltes Publikum
- Mitwirkung bei der Erstellung von Verkaufsdokumentationen, Anpassung der Normen

Ihr Profil:

- Verkaufstalent und Verkaufserfahrung, lokale Verankerung und gutes Netzwerk
- Idealerweise Berufserfahrung in der PV-Branche und/oder im Bereich Gebäudehülle
- Technische Grundausbildung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Kenntnisse der Architektur- oder Baubranche von Vorteil
- Angenehmes, charismatisches Auftreten

Unser Angebot:

- Grosser Handlungsspielraum mit entsprechenden Kompetenzen
- Eigenständiges Arbeiten und dennoch Teil eines eingespielten Teams
- Anstellung in einem Schweizer Unternehmen – Ihr Wohnort liegt mitten in Ihrer Verkaufsregion
- Möglichkeit das Expansionsvorhaben des stark wachsenden stabilen Schweizer Unternehmens zu unterstützen

Interessiert? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen

Haben Sie noch Fragen oder möchten Sie Ihre Bewerbung einreichen? Dann melden Sie sich: jobs@3s-solar.swiss